



SALES EXECUTIVE (m/w)

Vollzeit in Wien

HAKOM ist Technologieführer für Zeitreihenmanagement in der Energiewirtschaft. Unsere Zeitreihentechnologie ist die Grundlage für die Entwicklung leistungsfähiger Softwareanwendungen im Energiebereich und ermöglicht unseren Kunden die aktuellen Herausforderungen im Energiemarkt zu bewältigen und Innovationen zu beschleunigen.

Zu den Kunden von HAKOM zählen bereits Top-Unternehmen der europäischen Energiebranche sowie internationale Softwareunternehmen. Durch die Digitalisierung der Energiewirtschaft ist das Marktpotential für unsere Technologie enorm. Daher wollen wir mit dem Ausbau unseres Sales-Teams unsere Wachstums- und Internationalisierungsstrategie stärken.

Die direkte Zusammenarbeit mit den Eigentümern, flache Hierarchien, persönliche Entfaltungsmöglichkeiten, Karrierechancen und als Mensch wichtig genommen zu werden – das alles ist HAKOM.

Das passt zu dir? Dann haben wir bestimmt den passenden Job für dich.

ÜBERZEUGE DICH:

- Im Sales-Team bist du verantwortlich für alle Bereiche der Kundengewinnung – von der Lead-Generierung bis zum Vertragsabschluss
- Kundenanforderungen analysierst du nicht nur, sondern erkennst Potentiale und Wünsche auch außerhalb der Anforderungsdokumente
- Du vernetzt dich mit unseren Experten aus verschiedenen Bereichen, bildest temporäre Teams, tauscht dich regelmäßig aus und sorgst für die erfolgreiche Beratung der Kunden
- Mit deiner digitalen Kompetenz findest du dich in dieser Rolle als vertriebsstarker Berater und innovationsstarker Teamplayer in den Bereichen Vertrieb und Marketing wieder

ÜBERZEUGE UNS:

- Nach deinem Studium (z. B. Wirtschaftsinformatik oder BWL) oder einer entsprechenden Ausbildung hast du mindestens drei Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder Beratung in der Software-Branche (bevorzugt im energiewirtschaftlichen Umfeld) gesammelt
- Digitale Vertriebsprozesse sind dir vertraut
- Du arbeitest gerne selbstständig, ergebnisorientiert und eigenverantwortlich
- Du bringst bereits ein ausgeprägtes Verständnis bzw. Interesse für innovative und technische Themen in der Welt der Energiewirtschaft und IoT mit und bist bereit, dieses laufend weiterzuentwickeln
- Dein Profil rundest du mit deiner sympathischen und selbstbewussten Art ab und bist dabei kommunikativ, durchsetzungsstark und ein echter Teamplayer
- Deutschkenntnisse auf Muttersprachen-Niveau sind für diese Stelle sehr wichtig, genauso wie deine verhandlungssicheren Englischkenntnisse (weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil)

BENEFITS, die ALLE überzeugen:

viele
Weiterbildungsmöglichkeiten



Mentoring

Flexible Arbeitszeiten



Firmenfeiern & Events

Kaffee, Tee, Wasser & Obst



Teamgeist

kostenlose Parkplätze



Hundefreundlicher
Arbeitsplatz

Küche & Restaurants in der
Nähe



Wir freuen uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen via e-mail an hr@hakom.at!

Das für diese Tätigkeit im anwendbaren Kollektivvertrag vorgesehene Gehalt beträgt monatlich EUR 2.461,- auf Basis einer Vollzeitanstellung in der Einstiegsstufe der Tätigkeitsfamilie ST1. Durch anrechenbare Berufserfahrung oder zusätzlichen Qualifikationen und/oder Übernahme von weiteren Tätigkeiten ist eine Überzahlung möglich.